



FORMATION

Perfectionner l'art du pitch et de la prise de parole en public : impactez vos projets et convainquez vos interlocuteurs

Apprenez à structurer un discours percutant, à maîtriser les techniques de communication orale et à gérer les objections avec assurance. Adaptée aux besoins des architectes, paysagistes et professionnels de la maîtrise d'œuvre, cette formation vous aidera à mieux présenter vos projets, à capter l'attention de vos partenaires et à vous démarquer lors des appels d'offres.



COMPÉTENCES CLÉS

- Structurer un discours** : Apprendre à organiser un pitch ou une présentation de manière claire et logique.
- Maîtriser les techniques de communication orale** : Améliorer la diction, le langage corporel et la gestion du stress.
- Adapter son discours à l'audience** : Comprendre les attentes spécifiques des clients, partenaires et financeurs.
- Savoir convaincre** : Utiliser des techniques persuasives pour capter et maintenir l'attention de son audience.
- Répondre aux objections et questions** : Développer la capacité à gérer les interactions et à répondre de manière précise et convaincante.
- Appliquer les compétences dans des situations réelles** : Participer à des simulations de pitch et recevoir des feedbacks personnalisés.

MODALITÉS

Présentiel

- Une pédagogie interactive alliant théorie et pratiques pour des compétences directement applicables.

PROGRAMME

1^{ère} séquence :

- **Introduction à la communication orale et au pitch**

2^{ème} séquence :

- **Techniques de communication orale et gestion du stress**

3^{ème} séquence :

- **Structurer un pitch efficace et adapté à l'audience**

4^{ème} séquence :

- **Techniques de persuasion et gestion des objections**

5^{ème} séquence :

- **Mise en situation professionnelle et feedback personnalisé**

6^{ème} séquence :

- **Perfectionner son pitch et sa prise de parole**

PUBLICS

- Architecte
- Collaborateur
- Dirigeant d'entreprise
- Responsable
- Paysagiste concepteur

21h

THÉORIE ●●○○○

PRATIQUE ●●●○○